



Develo
Supporto allo sviluppo



Scopri la nuova
offerta formativa
Develo!



- Imparare a comprendere
- Imparare a crescere
- Resta indispensabile

fai un salto nel tuo
sviluppo professionale

Numero Verde
800 64 27 77

Develo è la divisione di Bquadro che ha la missione di sviluppare il business dello studio odontoiatrico. Scoprite come l'offerta Develo può essere utile alla vostra struttura per definire e percorrere un percorso di miglioramento continuo verso le sfide che attendono il settore nel prossimo futuro.

per info
develo@astidental.com

**Da ASO a
Clinic Manager.**

Un passo alla volta.
Insieme a Develo.

La formazione e l'aggiornamento
sono alla base del progresso
personale di ogni ASO.
Inizia a credere nel tuo futuro.

La moderna clinica odontoiatrica è un ambiente in rapida
evoluzione, dove le nuove tecnologie, le scoperte scientifiche
e le metodologie diagnostiche emergono costantemente.
In questo contesto dinamico, gli **Assistenti Sanitari
Odontoiatrici (ASO)** rivestono un ruolo decisivo, poiché
la loro formazione continua e il progresso personale sono
essenziali per fornire ai pazienti le migliori cure possibili.

Percorsi di sviluppo per **ASO Assistenti Sanitari Odontoiatrici**



Il futuro del mercato dentale richiede ASO sempre più pronti ad affrontare un mercato in evoluzione.



Impostare un percorso di crescita orientato al mondo che cambia è l'ideale per avere un ruolo sempre più importante nello staff.

La formazione continua degli ASO arricchisce l'intero team della clinica odontoiatrica. Condividendo le loro conoscenze e competenze acquisite con i colleghi, contribuiscono ad elevare il livello complessivo della qualità delle cure fornite. Inoltre, la formazione continua degli ASO riflette un impegno nei confronti dei pazienti, garantendo loro accesso alle ultime tecnologie e alle metodologie di trattamento più avanzate. Questo approccio proattivo all'apprendimento contribuisce a creare un ambiente di cura che ispira fiducia nei pazienti, poiché sanno di essere assistiti da professionisti costantemente aggiornati sulle migliori pratiche.

Develo vi offre un intero catalogo di corsi per ASO, Assistenti Studio Odontoiatrico con l'accreditamento regionale necessario per i corsi di aggiornamento.

ASO 10 Ore

CORSO
AGGIORNAMENTO ACCREDITATO

per accreditamento regionale

Valorizza il tuo aggiornamento.



10
ORE

Per informazioni

Edy Scala

+39 347 0974001

edy.scala@athenadental.eu



L'aggiornamento con Develo è meglio!

L'aggiornamento con le 10 ore obbligatorie per l'accreditamento regionale è una grande occasione per consolidare le proprie competenze e per acquisirne di nuove. L'offerta Develo si avvale di formatori e contenuti di alto livello che hanno lo scopo di mantenere e sviluppare le skill che rendono la figura dell'ASO sempre più indispensabile nello staff odontoiatrico.

**CONDIZIONI
SPECIALI**

per i clienti Bquadro!
Chiedi subito al tuo
agente...



**Emanuele
Zapparoli**



**Gianni
Carmine**



**Andrea
Manai**



**Edy
Scala**



**Michele
Colle**

Alcuni argomenti trattati

→ Il rischio biologico

I principi dell'igiene e della sterilizzazione come strumenti per la sicurezza individuale, dello staff e dei pazienti. Il protocollo di sterilizzazione applicato al mondo odontoiatrico: strumenti, tecnologie e obblighi di legge per essere sempre aggiornati.

→ PNL applicata, strumento per ASO

La PNL (Programmazione Neuro-Linguistica) applicata agli ASO mira a migliorare la comunicazione e la gestione delle relazioni con i pazienti. Utilizza tecniche per comprendere meglio bisogni, ansie e motivazioni, favorendo un'assistenza più empatica e personalizzata.

→ Gestione dei conflitti interni

Gestire tensioni personali e professionali, migliorare il benessere e la comunicazione nel team. Tecniche di auto-riflessione e gestione emotiva per riconoscere e risolvere conflitti interiori, promuovendo una maggiore serenità e efficacia lavorativa.

→ I macro trend e l'orientamento del mercato dentale

Una panoramica fondamentale per avere una visione d'insieme del mercato odontoiatrico di cui l'ASO è parte integrante. L'oggi e il domani secondo importanti studi dei grandi centri di ricerche di mercato del settore.

→ Cenni di controllo di gestione dello studio dentistico

Familiarizzare con concetti di gestione che sono alla base delle competenze di un Clinic Manager. Comprendere gli strumenti e le metodologie impiegate a livello professionale per razionalizzare e rendere sempre più produttive le aziende odontoiatriche.

I corsi si svolgono nelle sedi Bquadro di tutta Italia e sono tenuti da formatori di alto livello sia per l'area clinica che extra-clinica. Alla fine del percorso di aggiornamento viene rilasciato regolare attestato valido ai fini dell'accreditamento regionale.

- **Confronto diretto con i formatori**
- **Corsi e contenuti di alta qualità**
- **Numerose date in tutta Italia**



Date aggiornate, moduli di iscrizione e download brochure a questo indirizzo



DURATA

10 ore in presenza

ORARI

Dalle **09.00** alle **19.30**

DOVE

Asti
Cagliari
Como
Ferrara
Foggia
Lignano Sabbiadoro (UD)
Sassari
Trieste
Viareggio (LU)

POSTI LIMITATI

Iscrizione

95 EURO
+I.V.A.

ASO Next è un percorso formativo specialistico pensato per tradurre l'esperienza in una risorsa fondamentale nel lavoro quotidiano e nel bagaglio di skills necessarie nella professione del futuro.

ASO Next FORMAZIONE
SPECIALIZZATA

L'upgrade alle tue professionalità

Nuove skill per diventare insostituibile



i

Per informazioni

Edy Scala

+39 347 0974001

edy.scala@athenadental.eu



Crea il tuo nuovo ruolo nella professione del futuro.

Il ruolo dell'assistente nello studio odontoiatrico è destinato a cambiare radicalmente. Così come molte pratiche mediche, molti protocolli e molti strumenti dell'area clinica ed extra-clinica si sono evoluti, anche le professionalità sono interessate da un profondo percorso di trasformazione. Sono richieste nuove competenze, ma anche una nuova visione del proprio ruolo che è destinato ad essere sempre più strategico all'interno del team. ASO Next è il percorso che Develo propone per massimizzare le potenzialità individuali e per trasformare ogni partecipante in un professionista indispensabile nel moderno studio odontoiatrico.



**Emanuele
Zapparoli**

Imprenditore e business coach

Dental office manager presso *Studio Corrado S.r.l. Servizi odontoiatrici* in cui ricopre il ruolo di amministratore delegato e socio. Titolare di laboratorio ortodontico per 25 anni, esperto di gestione d'azienda con formazione di alto livello in Italia e all'estero. Consulente, formatore e temporary manager per importanti strutture odontoiatriche sul territorio nazionale.



Gianni Carmine

Formatore e manager area medico/odontoiatrico

Laureato in comunicazione istituzionale e d'impresa, svolge mansioni di formazione per importanti cliniche odontoiatriche, svolge diversi corsi di formazione per enti accreditati E.C.M.

ASO Next è al tempo stesso un punto di arrivo, per l'acquisizione di tutto il ricco set di competenze necessarie nell'attuale contesto lavorativo, sia il punto di partenza per affrontare piani formativi di tipo manageriale. L'"assistente tradizionale" opera avendo una prospettiva vantaggiosa; si trova in contatto col medico, ma è spesso l'interfaccia verso pazienti, fornitori, ecc.. ASO Next si propone, grazie all'esperienza di formatori altamente qualificati, di sviluppare un potenziale individuale spesso inespresso in modo semplice, efficace e accessibile.

Controllo di gestione

- Personale di studio: ieri, oggi, domani.
- Da costo a risorsa.
- Dental Office manager, chi è e cosa fa.
- Le competenze per distinguersi.
- Nuovi orizzonti professionali.

Il valore delle persone

- Tutto dipende dall'esperienza vissuta.
- Lo stress sarà solo un ricordo.
- Ecco come gestire e negoziare con un paziente alterato.
- Si intrecciano scambi emotivi prima che clinici.
- La comunicazione scintillante che cattura.
- Il medico guarisce il paziente, voi lo rendete felice, grazie a questo tornerà.

Formazione ASO Next, perché?

- Comprendere e sviluppare tecniche di comunicazione efficaci all'interno e con i pazienti
- Nuovi orizzonti professionali, l'importanza della figura dell'assistente nel moderno studio
- Le competenze per distinguersi: lo sviluppo delle capacità negoziali
- Da costo a risorsa: imparare a gestire il paziente in ottica di fidelizzazione
- Predisporre le competenze avanzate per step di sviluppo professionale futuro

Date aggiornate, moduli di iscrizione e download brochure a questo indirizzo



DURATA

2 giorni in presenza

ORARI

Dalle **09.00** alle **17.00**

DOVE + QUANDO

Richiedi la lista delle location aggiornata

POSTI LIMITATI

Iscrizione

349 EURO
+I.V.A.

CONDIZIONI SPECIALI

per i clienti Bquadro!
Chiedi subito al tuo agente...

Un corso pensato per renderti immediatamente operativo ed efficace nella gestione del tuo studio/azienda. Tre giorni per acquisire un set di *skill* fondamentali per operare in sicurezza nel mondo complesso, ma affascinante della gestione economica di una struttura odontoiatrica.

Dental Management

CORSO
TEORICO/PRATICO

Management economico e controllo di gestione dello studio dentistico



i

Per informazioni

Edy Scala

+39 347 0974001

edy.scala@athenadental.eu



Competenze ed esercitazioni pratiche per essere subito operativi.

La gestione economica di una struttura medica odontoiatrica è l'occasione per incrementare gli introiti ed aumentare la redditività. Come ogni altra azienda anche uno studio dentistico ha margini di miglioramento e opportunità derivanti dalla riorganizzazione dei processi. Anche piccoli interventi quotidiani permettono di recuperare risorse preziose nel corso del tempo. Le competenze economiche però esulano spesso dal percorso formativo di medico e assistenti, ed è quindi normale che anche conoscenze di base manchino all'interno dello staff. Grazie al corso di Management per studi odontoiatrici è possibile acquisire nozioni pronte all'uso e strumenti, come fogli di calcolo e report, per iniziare fin da subito un percorso di razionalizzazione della propria azienda.



Emanuele Zapparoli
Imprenditore e business coach

Dental office manager presso *Studio Corrado S.r.l. Servizi odontoiatrici* in cui ricopre il ruolo di amministratore delegato e socio. Titolare di laboratorio ortodontico per 25 anni, esperto di gestione d'azienda con formazione di alto livello in Italia e all'estero. Consulente, formatore e temporary manager per importanti strutture odontoiatriche sul territorio nazionale.

In tre giorni di corso verranno affrontate tutte le tematiche che riguardano il management economico, finanziario e organizzativo di un moderno studio dentistico. Prenderemo in esame il tema dei costi fissi e variabili trattando il concetto di tempo delle prestazioni erogate anche con esercitazioni pratiche con l'intento di determinare la corretta tariffa delle nostre performance. Analizzeremo l'organizzazione dello studio dentistico con una visione d'impresa, proponendo l'attivazione del controllo di gestione dello studio determinando chiaramente gli obiettivi, i mezzi, i compiti e le responsabilità personali di tutti coloro che lavorano all'interno della vostra impresa, in maniera da poter monitorare il reale stato di salute dell'azienda, con la consapevolezza che si governa e si riorganizza solo ciò che si conosce profondamente.



FONDAMENTI ECONOMICI

Il concetto di *Posizionamento*

Costi: fissi e variabili diretti ed indiretti

Concetto di tempo delle prestazioni odontoiatriche

Margine di contribuzione, Ebitda, Ebit e Break Even Point

Calcolare il costo di ogni singola prestazione

Il listino consapevole



GESTIONE E CONTROLLO DELLO STUDIO DENTISTICO

Perché organizzare e lavorare per processi

Costruzione e gestione dell'agenda

Gestione interna e esterna del paziente

L'importanza della comunicazione

Odontoiatria dei bisogni vs odontoiatria dei desideri

Reporting e dati

Gestione degli investimenti



ESERCITAZIONE PRATICA

Mettiamo in pratica quanto appreso durante il corso con l'utilizzo di un gestionale specifico per gli studi dentistici.

Date aggiornate, moduli di iscrizione e download brochure a questo indirizzo



DURATA

3 giorni in presenza

ORARI

Dalle 09.00 alle 17.00

DOVE

Richiedi la lista delle location aggiornata

POSTI LIMITATI

Iscrizione

1.500 EURO
+I.V.A.

Corso Dental Management, perché?

- ➔ Comprendere il ruolo di costi diretti ed indiretti, fissi e variabili ed il loro impatto sulla redditività.
- ➔ Iniziare un percorso di razionalizzazione
- ➔ Apprendere moderne tecniche di organizzazione.
- ➔ Apprendere metodi di report dei dati e la loro importanza
- ➔ Esercitazioni pratiche per mettersi immediatamente alla prova in situazioni realistiche
- ➔ Tutti i fogli di calcolo utilizzati nel corso sono a vostra disposizione per essere immediatamente utilizzati nel vostro studio.

CONDIZIONI SPECIALI

per i clienti Bquadro!
Chiedi subito al tuo agente...

Sviluppa la tua idea di odontoiatria con l'innovativo modello **DIN4S**

DEVELOPMENT **INTEGRATION** 4 **SIMPLIFICATION**

Develo

Develo fornisce i supporti formativi alle strutture di ogni dimensione che intendono crescere dal punto di vista imprenditoriale; si propone di trasferire una cultura digitale e creare ciò che si definisce "mindset digitale" al fine di beneficiare dei vantaggi dei nuovi strumenti. L'implementazione profittevole delle nuove tecnologie negli studi, siano esse per attività cliniche o extracliniche, richiede un nuovo modo di pensare che Develo si propone di trasferire.

Integrow

Integrow è l'insieme dei professionisti e delle tecnologie che aiutano studi odontoiatrici e laboratori odontotecnici ad implementare soluzioni di successo nei moderni flussi di lavoro. Integrow comprende percorsi che vanno dalla diagnosi alla chirurgia, alla realizzazione di protesi ponendo al centro il risultato terapeutico.

4TSystem

4TSystem lavora a stretto contatto con Integrow fornendo servizi di formazione. Grazie a 4TSystem i clienti Bquadro arrivano prima e con meno difficoltà alla piena implementazione delle tecnologie creando flussi di lavoro personalizzati ed efficienti.

SGRSystem

L'efficienza e la profittabilità di un'impresa odontoiatrica si costruiscono giorno per giorno con una gestione razionale degli acquisti. SGR System è l'insieme dei consulenti, delle tecnologie, degli strumenti e dei servizi di approvvigionamento che hanno lo scopo di costruire valore attraverso un percorso di efficienza. SGR Si propone di fornire, attraverso analisi dettagliate, gli strumenti per una considerevole riduzione dei costi di approvvigionamento sui ricavi della struttura.

Dalla formazione d'impresa
alla creazione del mindset
digitale per gestire al meglio
l'azienda odontoiatrica.

I nuovi flussi di lavoro
nell'odontoiatria
sono opportunità e soluzioni
per raggiungere i vostri
traguardi nell'era digitale



Semplificazione, gestione,
razionalizzazione degli
approvvigionamenti di materiale
di consumo per ottenere
considerevoli risparmi

Formazione applicata per la
massima rapidità di accesso
ai vantaggi della tecnologia

**Da ASO a
Clinic Manager.**

Un passo alla volta.
Insieme a Develo.

Salite ad un nuovo livello
di consapevolezza.



Develo è la divisione di Bquadro che ha la missione di sviluppare il business dello studio odontoiatrico. Scoprite come l'offerta Develo può essere utile alla vostra struttura per definire e percorrere un percorso di miglioramento continuo verso le sfide che attendono il settore nel prossimo futuro.

Numero Verde
800 64 27 77

per info
develo@astidental.com

www.bquadro.it