

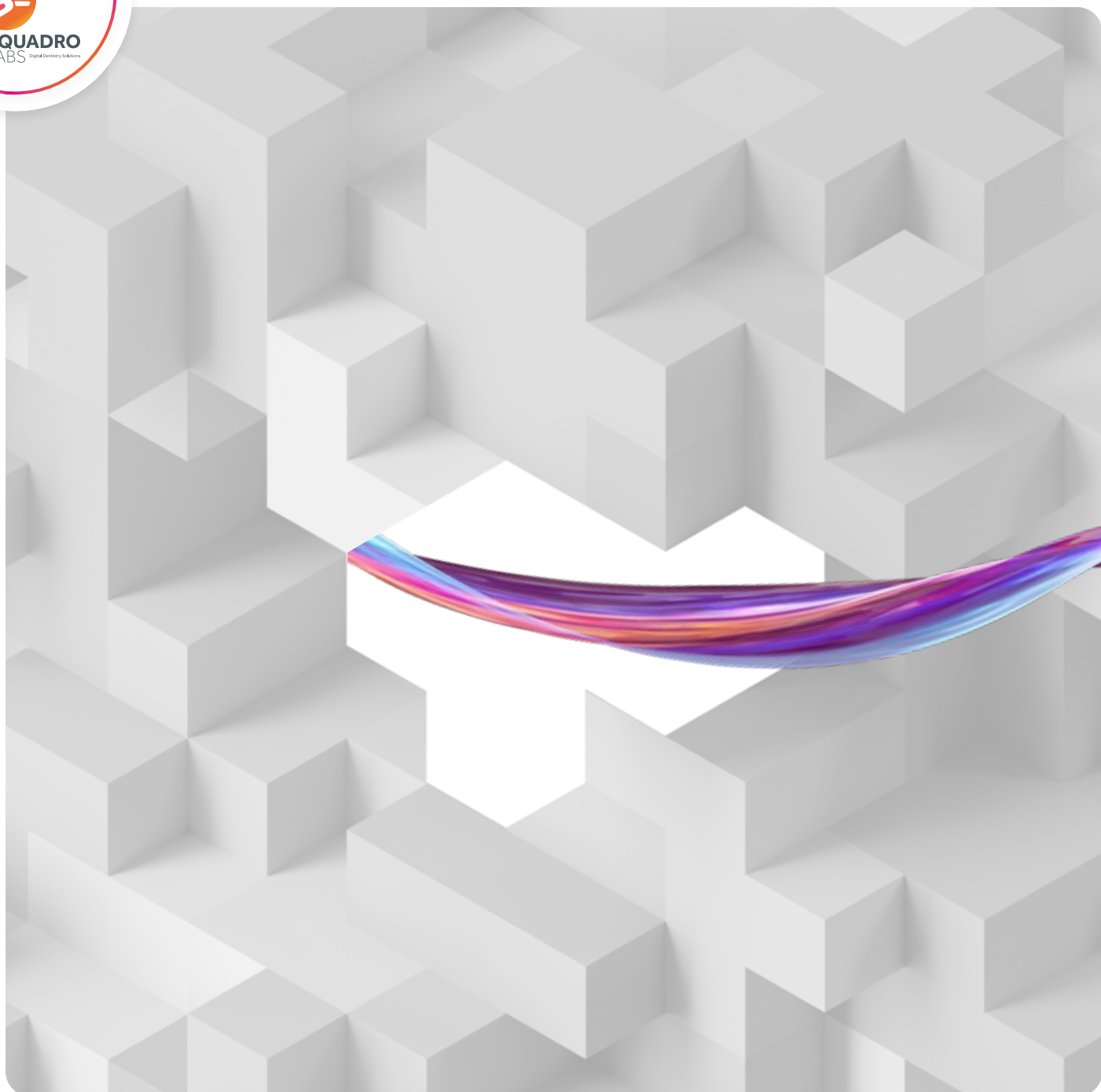


BQUADRO
LABS Digital Dentistry Solutions

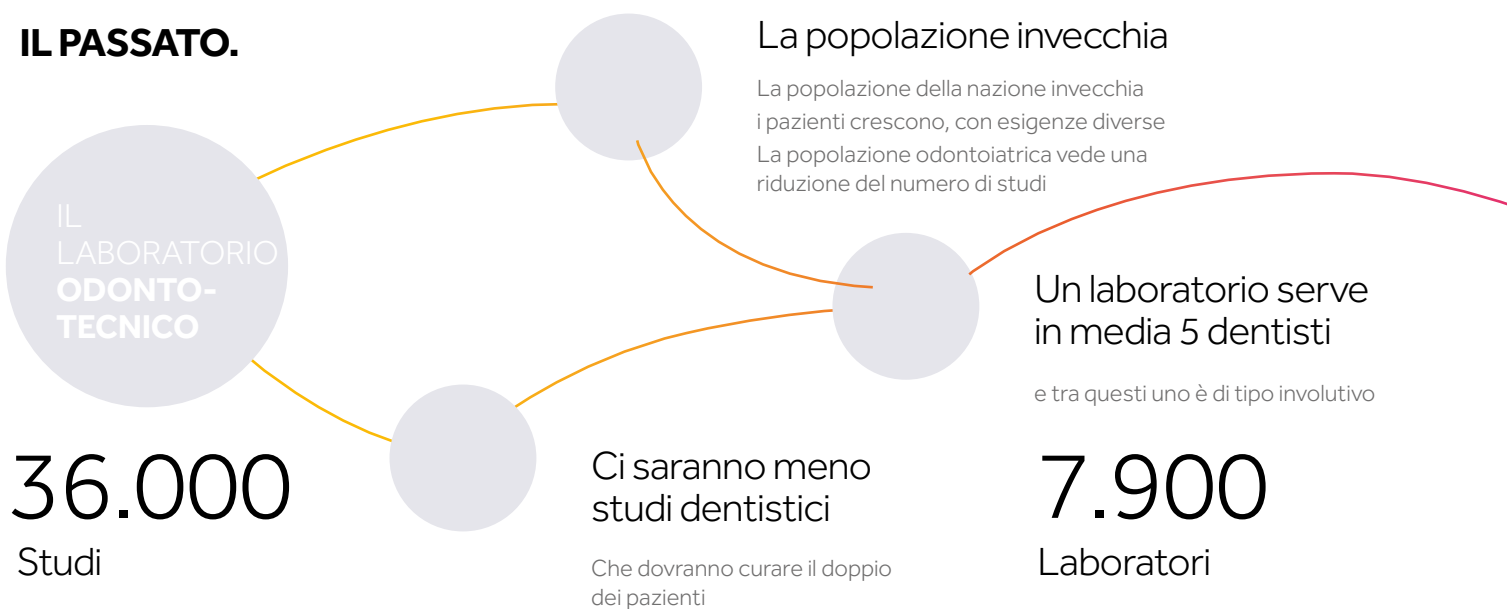
Modelli di sviluppo per i laboratori del futuro

B^2
 $E=mc^2$

DA LABORATORIO
ODONTOTECNICO A
DIGITAL DENTISTRY
SOLUTION PROVIDER



IL PASSATO.



Una **soluzione** per il futuro.

Ma, che futuro ci aspetta?



Cambierà la società, cambieranno i numeri, cambierà la professione, cambierà il mercato. Noi ci stiamo preparando.

I cambiamenti socio-demografici saranno alla base di una profonda modificazione del mercato odontoiatrico nei prossimi anni. Stando alle stime più accreditate, sommando gli effetti della riduzione (già in atto) della popolazione, di dentisti e del numero di studi, si arriverà entro dieci anni da oggi ad un raddoppio del numero di pazienti per ogni professionista. Per gestire questo cambiamento sono necessari cambiamenti radicali nel modo di affrontare il quotidiano, un nuovo modello di efficienza. Noi lavoriamo a questo e lo stiamo proponendo a chi condivide la necessità di non subire il cambiamento, ma vuole esserne parte attiva.

a 5 anni da oggi...

25.000
Studi



3.500
Laboratori

IL FUTURO.



Tu — avrai bisogno di **soluzioni** per far funzionare il tuo nuovo business.



Meno artigiani e più impresa

Develo aiuta le strutture del settore dentale a sviluppare una visione d'impresa. Si avvale di formatori di altissimo livello allo scopo di creare le fondamenta per la visione imprenditoriale che è indispensabile per affrontare un cammino di analisi, ottimizzazione e differenziazione.

Più tecnologia, più flussi integrati

Integrow è il nostro comparto tecnologico pensato per affiancare i nostri clienti nella scelta, non di una tecnologia o di un prodotto, ma di un flusso di lavoro ideale alle proprie necessità e specificità. Integrow è la nostra soluzione alla necessità di standardizzare l'eccellenza in ogni fase produttiva.



Develo

[➤ Pagina 16](#)



Integrow

[➤ Pagina 18](#)

Insieme facciamo funzionare
meglio i tuoi processi aziendali.



Più competenza, più distribuita

4TSystem è la nostra divisione di formazione tecnica, specifica per ottenere il massimo in ogni fase del workflow. Grazie ai nuovi percorsi e gli innovativi sistemi di fruizione di 4TSystem le aziende odontotecniche riescono con grande facilità a rendere operativi gli operatori in tempi ridotti e possono in qualsiasi momento decidere di espandere il proprio portfolio di soluzioni.

Più efficienti, ma con più margine

Ottimizzare e razionalizzare è anche semplificare l'acquisto dei materiali di consumo. La nostra soluzione è SGR System (Semplificazione, Gestione, Razionalizzazione). I nostri esperti, affiancati da algoritmi proprietari, sono in grado di analizzare il fabbisogno di ogni struttura ed orientare gli acquisti in modo da ottenere significativi risparmi.



4TSystem

 [Pagina 20](#)



SGRSystem

 [Pagina 22](#)

Tu — fornirai le **soluzioni** sulle quali i tuoi clienti baseranno il loro lavoro.

Una Soluzione Terapeutica è una catena di competenze. Mettiamo in luce la centralità del tuo lavoro.



Paziente

Dentista

Come affermare il proprio ruolo nella catena del valore?

Molti laboratori hanno nel tempo trascurato il proprio ruolo di centri di competenza a supporto di medici e pazienti. Ciò che vogliamo fare con il nostro modello di business è di riportare ogni operatore a riaffermare il proprio ruolo. Specialmente con l'avvento delle tecnologie digitali gli odontotecnici possono e devono lavorare come partner nell'efficientamento delle procedure degli studi odontoiatrici. Solo strutture orientate ad un *mindset* innovativo potranno realmente fornire una solida base di competenza tecnica al piano terapeutico diventando anelli insostituibili nella catena del valore.

Insieme lavoreremo per rendere **il tuo workflow l'anello centrale** della catena del valore in campo dentale.

DIGITAL DENTISTRY SOLUTION PROVIDER



Risultato

Dalla parte giusta dell'evoluzione

La rivoluzione digitale ha radicalmente modificato l'odontoiatria per come noi tutti la vediamo oggi. A chi rimane ancorato ai vecchi schemi organizzativi del passato non possiamo che fare i migliori auguri per una lenta, ma inesorabile involuzione. Se ad oggi "laboratorio odontotecnico" non contribuisce che per il 15% del valore di ciò che spenderà il paziente per curare la propria patologia è perché c'è un grave errore di fondo nel comprendere il valore delle strutture produttive del settore.



Insieme — daremo **soluzioni** ai tuoi clienti

Il massimo del supporto è poter utilizzare
Bquadro come strumento davanti al tuo cliente

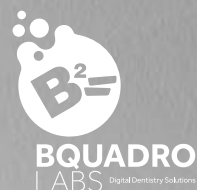
TU,
IL DIGITAL
DENTISTRY
SOLUTION PROVIDER



BQUADRO

si propone come partner sia degli studi
odontoiatrici che dei laboratori per
realizzare un workflow digitale
ad alta efficienza e produttività

IL NOSTRO
COMUNE CLIENTE
LO STUDIO
ODONTOIATRICO



Tu + Bquadro. Lavorare come partner per risultati condivisi.

Bquadro opera da sempre a stretto contatto con gli studi odontoiatrici: originariamente come fornitore di consumabili e attrezzature e successivamente come partner o consulente a 360° per ogni aspetto legato alla gestione, la formazione, la tecnologia e la merceologia. Questa posizione privilegiata ci permette di avere una visione chiara delle esigenze espresse ed inesprese del settore medico dell'odontoiatria. Su questa visione abbiamo basato il modello Bquadro e con moltissime realtà di ogni dimensione abbiamo da tempo intrapreso un cammino di efficientamento dei workflow e delle strutture. Con i laboratori di odontotecnici di nuova generazione, quelli che noi chiamiamo *Digital Dentistry Solution Providers*, vogliamo proporci come partner nell'approccio commerciale agli studi garantendo loro un solido supporto di competenze e strumenti.

Siamo i... **produttori** delle tue soluzioni...

Siamo diventati produttori per dare soluzioni sempre più efficaci a te e ai tuoi clienti.

Importanti brand emergenti nel settore come Advan, Atom e Prodonto sono il frutto dell'esperienza Bquadro. Dall'implantologia (Advan), ai sistemi di produzione (Atom) fino al materiale di consumo (Prodonto) Bquadro offre in prima persona il proprio know-how in linee di prodotto esclusive in cui efficacia, efficienza e razionalizzazione sono le parole chiave per garantire risultati d'eccellenza.

PR^QDONTO

Materiale di consumo e attrezzature

Prodonto è il marchio che comprende "l'universo" quotidiano nel mondo dentale. **Prodonto** è sia materiali di consumo che equipment sia in ambito odontotecnico che odontoiatrico. **Prodonto** è pura competenza messa al servizio della semplificazione e razionalizzazione del lavoro in campo dentale.



Chirurgia e implanto-protesi

ADVAN sviluppa, progetta e produce prodotti per gli odontoiatri di tutta Europa con obiettivi chiari: difendere la crescita economica dello studio, valorizzare la professionalità clinica e offrire un'importante opportunità di sviluppo digitale dello studio, attraverso qualità, durata e risultati eccellenti.

ATOM

Workflow digitali aperti per l'odontoiatria e odontotecnica

ATOM nasce per fornire gli strumenti tecnologici attorno ai quali si sviluppa il flusso digitale che unisce ogni aspetto del piano terapeutico. La perfetta integrazione e l'architettura aperta dei sistemi ATOM garantiscono allo studio di proiettarsi nella moderna odontoiatria, con particolare riferimento ai workflow di chirurgia, protesi e conservativa.



Centro di competenza odontotecnico

Dal 2024 Dentalcomm® è ufficialmente parte del gruppo Bquadro e rappresenta la migliore garanzia di competenza e affidabilità in campo odontotecnico. Grazie alla collaborazione con Dentalcomm i clienti Bquadro dispongono di un intero staff di professionisti che li supporta in ogni scelta legata al workflow digitale e alle tecnologie da laboratorio odontotecnico.



Produttori di certezze.

- Siamo noi a definire i requisiti e i nostri clienti ci aiutano a scegliere e sviluppare i prodotti
- Con i nostri team di testatori verifichiamo la qualità
- Proteggiamo noi e i nostri clienti dalle turbolenze del mercato
- Non dipendiamo dalle logiche di mercato di fornitori terzi
- Possiamo creare un ecosistema di prodotti e servizi secondo la nostra filosofia

Punta più in alto con l'affidabilità Bquadro Labs

Ecco perché vogliamo diventare Business Builders.

Dal 2022 parte del Gruppo LBO.

Nel 2022 viene annunciata la partnership con LBO France, uno dei principali operatori di Private Equity in Francia. LBO France accompagna le aziende in cui investe nel loro percorso di crescita, affiancando il management nello sviluppo delle società e dando loro supporto attivo per realizzare acquisizioni ed entrare in nuovi mercati.

Quanto è importante avere un partner affidabile?

Ogni prodotto che selezioniamo vogliamo che porti vantaggi al nostro cliente. Ogni byte elaborato dai sistemi che installiamo vogliamo che diventi più rapidamente possibile un passo avanti. Vogliamo che il futuro dei nostri clienti sia salvaguardato: per questo un punto chiave del nostro modello sono i servizi che favoriscono lo sviluppo dell'attività imprenditoriale.





**Quindi cosa
serve per andare
più in alto?**

Solidità e
affidabilità

Un approccio propulsivo
alla vostra struttura



Quanto è importante avere un modello di sviluppo affidabile?

Il modello Bquadro Labs è pensato per essere il motore del business dei nostri clienti. Ogni risparmio che garantiamo facciamo in modo che venga convertito in efficienza. Il modello, che è illustrato in dettaglio nelle pagine che seguono, è il frutto di anni di collaborazione con alcuni dei più autorevoli formatori a livello nazionale ed internazionale e viene costantemente aggiornato per essere non solo al passo, ma possibilmente avanti alle tendenze di mercato. **Questo per noi è costruire business.**



Percorsi personalizzati

Abbiamo creato un modello che permette ai nostri clienti del settore odontoiatrico ed odontotecnico di svilupparsi, costruendo valore grazie all'incremento di efficienza e professionalità.

Sviluppa la tua idea in Digital Dentistry con l'innovativo modello **DIN4S**

DIN4S

DEVELOPMENT INTEGRATION 4 SIMPLIFICATION

Develo

Develo fornisce i supporti formativi alle strutture di ogni dimensione che intendono crescere dal punto di vista imprenditoriale; si propone di trasferire una cultura digitale e creare ciò che si definisce "*mindset digitale*" al fine di beneficiare dei vantaggi dei nuovi strumenti. L'implementazione profittevole delle nuove tecnologie nei laboratori, richiede un nuovo modo di pensare che Develo si propone di trasferire.

Integrow

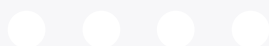
Integrow è l'insieme dei professionisti e delle tecnologie che aiutano studi odontoiatrici e laboratori odontotecnici ad implementare soluzioni di successo nei moderni flussi di lavoro. Integrow comprende percorsi che vanno dalla diagnosi alla chirurgia, alla realizzazione di protesi ponendo al centro il risultato terapeutico.

4TSystem

4TSystem lavora a stretto contatto con Integrow fornendo servizi di formazione. Grazie a 4TSystem i clienti Bquadro arrivano prima e con meno difficoltà alla piena implementazione delle tecnologie creando flussi di lavoro personalizzati ed efficienti.

SGRSystem

L'efficienza e la profittabilità di un'impresa odontoiatrica si costruiscono giorno per giorno con una gestione razionale degli acquisti. SGR System è l'insieme dei consulenti, delle tecnologie, degli strumenti e dei servizi di approvvigionamento che hanno lo scopo di costruire valore attraverso un percorso di efficienza. SGR Si propone di fornire, attraverso analisi dettagliate, gli strumenti per una considerevole riduzione dei costi di approvvigionamento sui ricavi della struttura.



Dalla formazione d'impresa alla creazione del mindset digitale per gestire al meglio l'azienda odontoiatrica.

I nuovi flussi di lavoro nell'odontoiatria sono opportunità e soluzioni per raggiungere i vostri traguardi nell'era digitale



Semplificazione, gestione, razionalizzazione degli approvvigionamenti di materiale di consumo per ottenere considerevoli risparmi

Formazione applicata per la massima rapidità di accesso ai vantaggi della tecnologia

Supporto allo sviluppo e agli obiettivi di business

consolidando la cultura
d'impresa.



Develo
Supporto allo sviluppo

Vedere e capire per raggiungere nuovi obiettivi. Impariamo a fare impresa.

Develo è la divisione Bquadro che permette ai professionisti del settore dentale di crescere come imprenditori. Il ruolo di Develo è quello di ispirare la definizione di nuovi obiettivi. Se l'uomo è arrivato sulla luna dipende da chi ha permesso di vedere oltre e capire che nemmeno quel traguardo era impossibile da raggiungere.

Imparare a guardare oltre è la chiave per costruire uno sviluppo costante e sostenibile. La “cultura d’impresa” è ciò che permette di guidare ogni scelta in chiave di efficacia ed efficienza. Develo è la risposta per chi vuole crescere ampliando il proprio modo di vedere il business odontoiatrico.



Sviluppo.

L'offerta formativa.



Corsi Develo.

Identificare e focalizzare gli ambiti di miglioramento delle competenze imprenditoriali e relazionali.

Develo fornisce una gamma di corsi su vari temi che riguardano l'organizzazione e la gestione delle strutture in chiave aziendale. Sappiamo quanto sia importante per i professionisti odierni poter gestire non solo l'aspetto tecnico, ma anche quello relazionale e organizzativo del proprio lavoro. Per questo, proponiamo corsi specifici su temi quali la comunicazione efficace con il cliente e il team, la leadership, la gestione del tempo e delle priorità e il problem-solving.

Tecnologia dei flussi operativi



Il percorso verso i workflow digitali. Evitare ostacoli e raggiungere i traguardi. E andare oltre...

L'implementazione del workflow digitale in odontoiatria è la più grande opportunità tecnologica e commerciale per lo sviluppo del business di studi e laboratori. Questo passaggio è già stato affrontato in tanti settori, sia in ambito medico che in buona parte di ogni altro ambito industriale. La nascita stessa dell'era digitale, che si deve in buona parte al matematico e scienziato inglese Alan Turing, è l'esempio di come per crescere e svilupparsi sia necessario abbandonare il proprio modo di ragionare per abbracciare una logica operativa rivoluzionaria. Ogni percorso ha ostacoli ed incognite. Il nostro ruolo, il ruolo degli esperti Bquadro Integrow è quello di accompagnare i clienti nel percorso di digitalizzazione evitando incognite ed errori.



Workflow(s). I flussi digitali per esaltare il tuo talento.



Tecnologie.



Processi.



Materiali.

Formazione applicata

Supporto formativo
avanzato per le soluzioni
InteGrow.



4TSystem
Formazione applicata

Formazione per il workflow digitale. Accelerare il time-to-profit.

Il workflow digitale porta con sé grandi opportunità, ma richiede inevitabilmente tempi di implementazione. Saper fare, saper fare bene, ottimizzare il tempo ed ottenere il massimo dalla tecnologia richiede la formazione di un'esperienza specifica. Il tempo però è un fattore importante! La formazione applicata di 4TSystem è ciò che fa la differenza. Grazie a formatori di altissimo livello è possibile acquisire prima e meglio tutte le nozioni, tutte le best-practices che permettono di essere immediatamente produttivi.



La tecnologia. Impara a guidarla, non limitarti a possederla.



Voucher formazione.	
Codice	XXXXXX
Corso avanzato Cerec inLab protocollo faccette	
Descrizione del servizio Faccette estetiche	
Operato da	Docente
XXXXXXXX	3 Giorni

SmartBox e voucher, l'innovazione che semplifica la formazione!

Abbiamo cercato di "impacchettare" la formazione. Crediamo che ottimi formatori e ottime modalità di accesso potessero togliere di mezzo le barriere che ci sono nell'apprendimento tecnico. La **SmartBox 4TSystem** è il contenitore, il **voucher** è il contenuto, la tua formazione è il risultato! All'interno della SmartBox 4TSystem troverai il voucher relativo al corso che hai selezionato e le modalità di fruizione.



Costruire l'efficienza quotidiana

attraverso semplificazione,
razionalizzazione e gestione.



SGRSystem
Semplificazione Gestione Razionalizzazione

SGR, l'insieme dei servizi che i nostri clienti hanno a disposizione per acquisire i prodotti che commercializziamo.

Abbiamo realizzato SGR, il prodotto finalizzato all'incremento della "convenience", che semplifica ed arricchisce di valore aggiunto la gestione dell'approvvigionamento della merce, secondo principi di efficacia ed efficienza nel rispetto delle caratteristiche organizzative e dimensionali del cliente.



Efficienza.

Merceologia.

-30%

Processo.

-30%

Costi accessori.

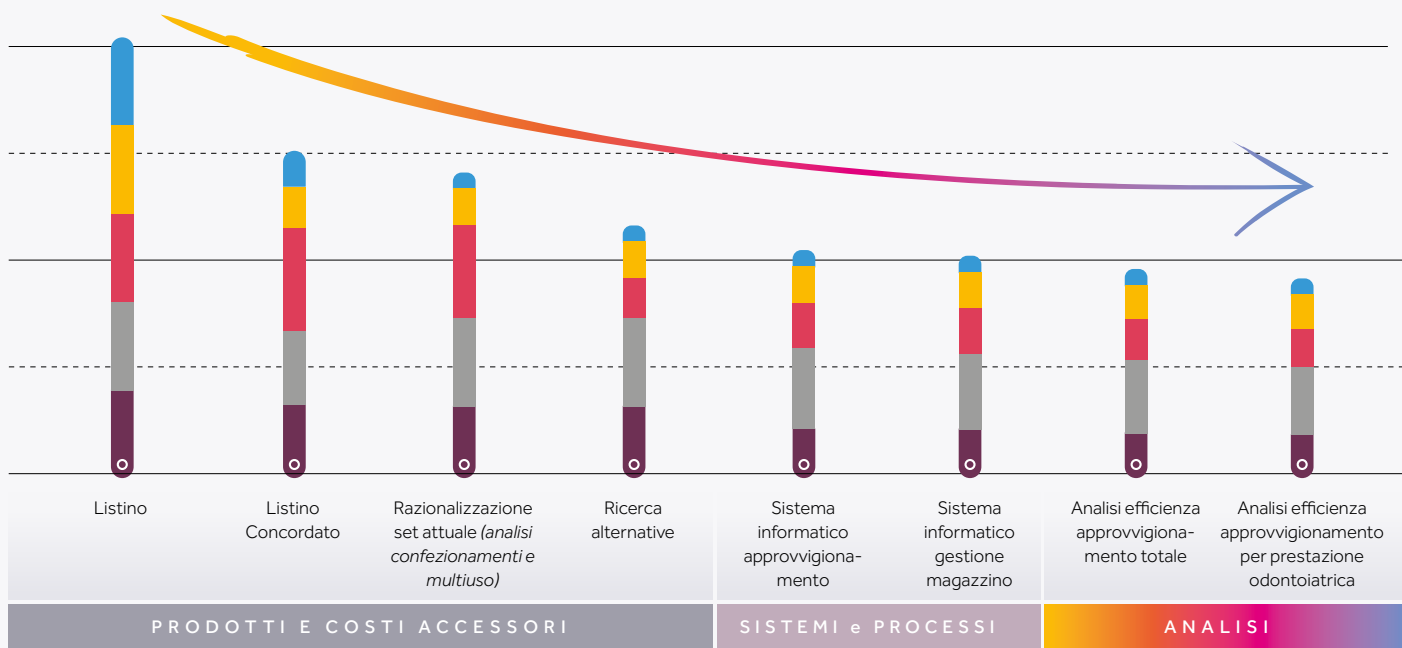
-20%

Alla fine del processo di implementazione delle logiche SGR è possibile arrivare ad una **riduzione dell'incidenza* dei costi** di approvvigionamento.

*Il modello di sviluppo Bquadro si basa sulla netta differenza tra sconto e incidenza dei costi. Vi invitiamo ad approfondire l'argomento con i nostri consulenti.

Non venditori, ma compagni di viaggio nel successo della vostra professione





4

Definizione approvvigionamento ideale



Analisi approfondita eseguita sia da algoritmi proprietari che da esperti di merceologia odontoiatrica

5

Piattaforma digitale di approvvigionamento e magazzino startup



Implementazione della infrastruttura tecnica e informatica, attivazione dei software e dei servizi connessi alla fornitura, formazione dello staff

Analisi Costi/ Ricavi



Valutazione concreta e reale delle performance di costi e ricavi attraverso riconosciuti benchmark di mercato

6

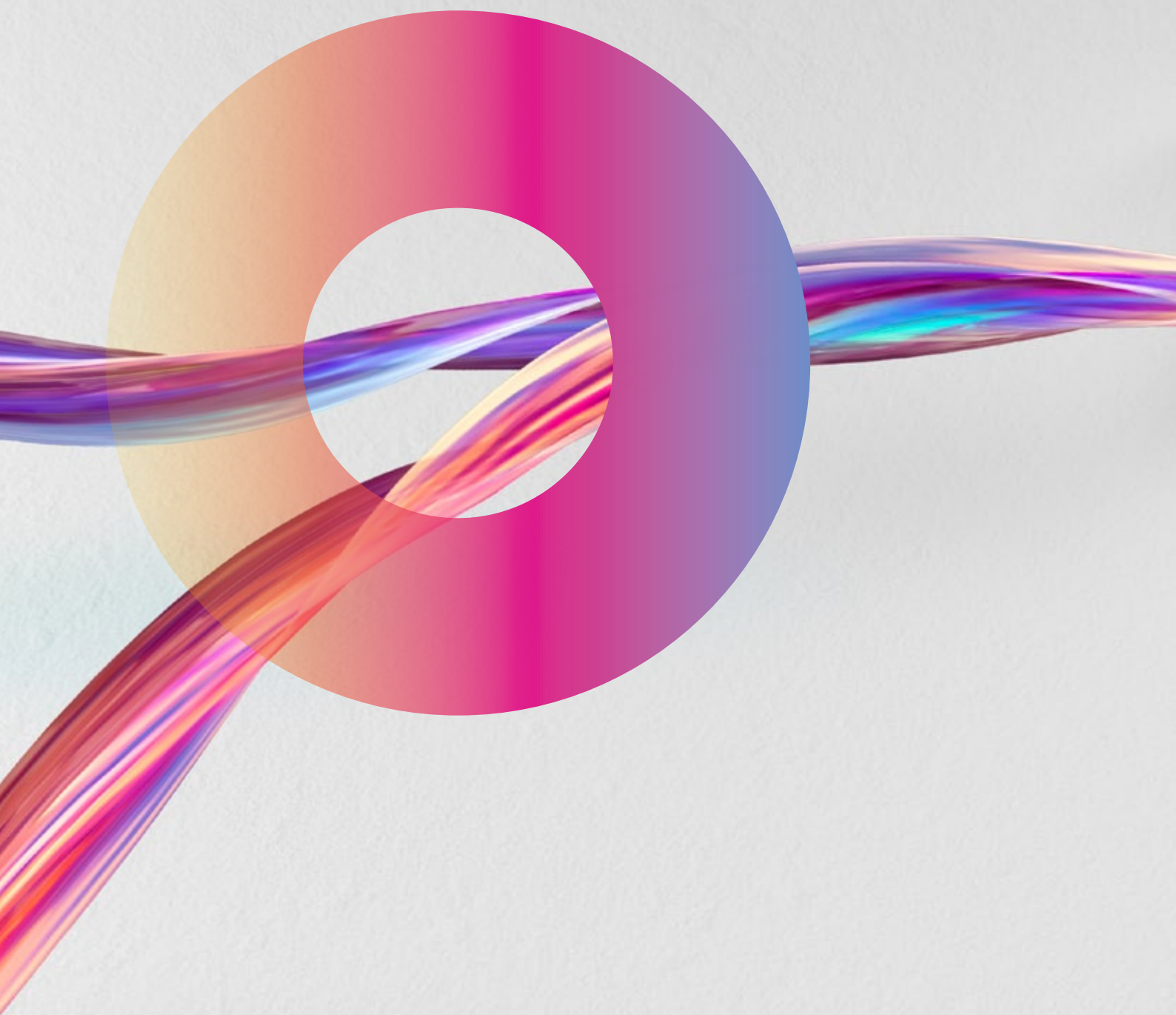


Dalla stessa parte del banco di lavoro

Ci sono traguardi che si possono raggiungere solo insieme.

Questo pensiero guida il nostro modo di proporre *soluzioni, sistemi, prodotti e servizi*. Nel momento in cui siamo in grado di comprendere le specificità del nostro cliente siamo in grado di tracciare una linea, un percorso personalizzato verso l'efficienza e la razionalizzazione. Per noi collaborare con il cliente è istintivo; così come due compagni di scalata non possono permettersi di primeggiare l'uno sull'altro per raggiungere la vetta per primi, così noi affrontiamo il percorso verso un risultato di successo condiviso.





Modelli di sviluppo per i laboratori del futuro

Develo

Accelerare ed accompagnare allo sviluppo

Integrow

Scegliere la tecnologia giusta



SGR System

Razionalizzare per ridurre i costi

4TSystem

Portare la tecnologia a regime

